



VI SØKER NYE SALGSMEDARBEIDERE

Vi i FREJA har klare mål om vekst og utvikling. Vi øker vår kundeempati gjennom nyteknisk og utvikling av alle ansatte. Til vår avdeling på Østlandet (Oslo/Langhus) søker vi deg som vil være med og tenke nytt!

Gjennom aktivt salgsarbeid vil du utvide og styrke selskapets kundeportefølje innen internasjonal transport og logistikk. Du må være sulten på å tilegne deg kunnskap om FREJA og våre produkter samt bransjen generelt. Ved nysalg og proaktiv forvaltning av eksisterende kunder, fronter du FREJAs produkter og videreutvikler nytenkende løsninger etter kundens behov og utfordringer, på den beste måten. Det skal være enkelt for kunden å bruke FREJA.

Du vil ha en nøkkelrolle i FREJAs utvikling og relasjonsbygging internt og med våre kunder.

Kvalifikasjoner vi ser etter:

- Bransjeerfaring fra internasjonale transport og logistikk
- Forståelse for import/eksport, ønske om å lære
- Salgsferfaring og gode dokumenterte resultater (Manglende erfaring kan kompenseres med relevant høyere utdanning)
- Flytende norsk/engelsk
- Fordel med kjennskap til prosjekttransporter
- En proaktiv kundebehandling
- Generelt gode IT-kunnskaper og bruk av CRM-systemer
- Aktiv på sosiale medier i forbindelse med markedsføring av FREJA
- B2B løsningssalg
- Erfaring med forvaltning av større avtaler
- Erfaring med å holde i og koordinere lengre prosesser

Dette er deg:

- Målbevisst og resultatorientert - Bli motivert av resultater
- Positiv og engasjert med kremmerinstinkt
- Selvstendig men samarbeider godt i team internt og eksternt
- På topp når du jobber i, et til tider, hektisk arbeidsmiljø
- Serviceinnstilt internt og har kundeempati
- Jobber effektivt og har stor arbeidskapasitet
- Stor endringsvilje og evner å se nye muligheter
- Initiativrik og fremoverlent
- Vilje til å investere tid i egen utvikling (f.eks. kurs)

Hos oss får du dette:

- Interessante og utfordrende arbeidsoppgaver
- Ansvar og korte beslutningsveier
- Et profesjonelt sterkt team
- Lønn etter avtale og gode helse-, pensjons – og forsikringsordninger
- Et godt og trygt arbeidsmiljø
- Parkering / EL-bil parkering
- God kantineordning
- Gode sosiale ordninger
- Bonusordninger

For ytterligere spørsmål, ta kontakt med:

Director Sales & Marketing,
Geir Kluge Heiermo, gkh@freja.com tlf.: 900 98 200

Tiltredelse: Snarest
Søknadsfrist: Snarest

Skriftlig søknad med cv sendes på mail til inbox.hr.no@freja.no
Alle søknader vil bli behandlet fortløpende, og aktuelle kandidater vil bli kontaktet nærmere.



FREJA ble grunnlagt i 1985. Med hovedkontor i Skive, og med 17 avdelinger i Danmark, Norge, Sverige, Finland og Kina er vi en av Nordens største privateide transport- og logistikkvirksomheter. Med utgangspunkt i effektivitet og fleksibilitet tilbyr vi skreddersydde løsninger på stort sett alle forsendelsesutfordringer vi blir stilt overfor. Troverdighet er vår hovedvei til målsetningen om å skape verdivekst for FREJA, våre kunder og samarbeidspartnere. FREJA har ca. 600 ansatte.